



Representante Comercial está isento de retenção na fonte.

Menos burocracia e
mais liberdade para
declarar seus
impostos.



Depois de tantas notícias que abalaram a economia brasileira e estremeceram algumas empresas no ano passado, como alterações fiscais, aumento de tarifas e a divulgação do plano de uma Reforma Tributária, eis que surge uma réstia de esperança no horizonte fiscal para alguns prestadores de serviços. Por isso, trazemos as boas novas nesse primeiro exemplar como matéria de destaque, logo na primeira capa.

Uma lei que favorece os Representantes Comerciais entrou em vigor a partir do dia 1 de Fevereiro do ano corrente. Segundo circular enviada ao CORE-PE pela Halfa Consultoria, nós, Representantes Comerciais, assim como outros prestadores de serviços, estamos isentos da retenção na fonte do PIS, COFINS e CSL que

correspondem, respectivamente, a 3%, 0,65% e 1%, permanecendo apenas a retenção do Imposto de Renda, que corresponde a 1,5% do valor dos serviços prestados. Empresas optantes pelo SIMPLES já tinham esse benefício, devido à tarifa única a qual são submetidas e a outras vantagens que são próprias desse sistema único.

Essa notícia veio aliviar um pouco a carga a qual tantos prestadores de serviços profissionais são submetidos, uma carga bastante pesada diga-se de passagem. Já não bastasse a obrigação de recolher esses impostos mensalmente, teríamos que nos preocupar com essa retenção, isso complicaria ainda mais nosso trabalho que já esbarra em tantas outras dificuldades.

Os impostos que são pagos pelos prestadores de serviços, os Representantes Comerciais se enquadram nessa categoria profissional, já oneram por demais o bolso dos contribuintes e o que se vê nesse plano de reforma é uma alteração na forma de cobrança sem que para isso haja uma redução de tarifas.

Já que muitos de nós não podemos optar pelo SIMPLES, como forma de amenização da imensa carga tributária, essa notícia veio como um pequeno abrigo em meio a uma tempestade, uma luz no fim do túnel, um fio de esperança de que o nosso trabalho e a importância que representamos para a economia brasileira pode, finalmente, ser reconhecida e recompensada.



EDITORIAL

O ano de 2003 destacou-se por diversas alterações no cenário político e econômico do país, um fato estabelecido pela equipe deste governo e perceptível aos olhos de todos. O aumento antecipado da carga tributária acabou penalizando ainda mais os profissionais liberais, fazendo muitos descreditarem em benefícios reais. Mas algumas mudanças também foram positivas, como podemos perceber na matéria de capa, que fala da isenção de retenção na fonte de impostos como PIS, COFINS e CSL para nós Representantes Comerciais e para outros

profissionais. O que se observou foi um grande volume de propostas de reformas que visam a melhora do país, mas que ainda causam espanto e receio. Agora, só nos resta aguardar os acontecimentos de 2004 e torcer para que a implantação de medidas políticas venha melhorar as condições para um bom desenvolvimento social e econômico, quem sabe alguns passos sejam dados para o benefício de algumas profissões anteriormente relegadas. Por mais que se deseje transformações rápidas os resultados almejados vêm a longo prazo. Esperar, essa é a palavra de ordem, pois mudanças demoram a acontecer e bons frutos só se colhem no momento certo.

Presidente do CONFERE visita CORE-PE

No fim do ano passado fomos agraciados com uma ilustre visita, uma pessoa de extrema importância para todos os CORE's, alguém que tem realizado um excelente trabalho a frente do nosso conselho federal.

Em Novembro, Dr. José Paulo Pereira Brandão, presidente do CONFERE, nos fez uma visita cordial com o intuito de saber quais nossas maiores necessidades. Ele procurou conhecer nosso trabalho dando-nos orientações a respeito de ações e

atividades inerentes aos Conselhos Regionais.

Uma prova da integração do CORE-PE com o CONFERE e com todos os outros conselhos regionais, que nos afirma como uma entidade séria e comprometida com os interesses dos Representantes Comerciais. Essa relação é muito positiva, pois a troca de experiências traz mais conhecimento e aprimora nossa capacidade de realizações, beneficiando toda a categoria.



Da esq. para dir.: Edson F. da Silva; Gilvar Calado; Severino N. Cunha; José Paulo P. Brandão e Fernando J. da Costa.

Equipe: um por todos e todos por um.

Trabalhar em equipe nem sempre é uma tarefa muito fácil. Relacionamento interpessoal, seja com amigos, em família ou na empresa, é algo que requer jogo de cintura, é preciso saber ceder em alguns casos para que haja uma convivência pacífica.

A ausência de entendimento, ou de um líder capaz de conduzir o time, pode gerar uma queda na produtividade. Uma equipe unida, trabalhando por valores e metas comuns, é o que vai direcionar o sucesso da produção. Toda equipe precisa de um líder, que prime pela união e saiba driblar as diferenças, fazendo com que todos trabalhem por uma causa comum.

Outro fator de extrema importância é a confiança. Numa equipe as pessoas precisam contar umas com as outras para que o trabalho proceda de forma correta, gerando uma relação de interdependência. A falta de confiança gera rugas na equipe dificultando e comprometendo o bom andamento dos trabalhos, refletindo-se, assim, na produtividade da empresa.

Trabalhar em equipe pode ser algo oneroso e ao mesmo tempo prazeroso, pois nada melhor que olhar o placar, no fim do jogo, e ver que seu time venceu porque soube agir conjuntamente.



Regularize-se.

O CORE-PE faz o máximo para oferecer vantagens aos seus registrados, por isso estamos prolongando o prazo de desconto para pagamento de registro, extendendo-o até o fim de Fevereiro. Lembre-se, amigo Representante, que após 31 de Março serão cobrados juros e multas.

Para que você não seja prejudicado perante órgãos responsáveis por controle de inadimplência, como CDL, SPC e também no CADIN (Cadastro informativo de créditos não quitados do setor público federal) faça sua parte. Seu registro junto ao CORE-PE é a sua regularização e a garantia plena de seus

serviços, contribuindo para que você possa trabalhar sem ser prejudicado perante sua(s) representada(s).

Assegure seus direitos de Representante Comercial, regularize seu registro no CORE-PE.



Sr. Barbosa é um dos pioneiros como Representante Comercial de confecções no estado. Já passou pela experiência de trabalhar com os filhos e, hoje, vê seu filho mais velho seguir uma carreira à parte da sua com bastante êxito, continuando no mesmo ramo.

CORE-PE – Fale um pouco como foi seu início de carreira e quais foram as maiores dificuldades.

Sr. Barbosa – Iniciei no comércio como balconista, aos 15 anos de idade, na Sapataria Inglesa. Aos 17 anos fui trabalhar num escritório de representações como “boy”, mas logo comecei a levar mostruário e passei, praticamente, a vendedor. Naquela época era até mais fácil do que hoje e as pessoas, apesar de serem meio quadrados, davam mais apoio aos jovens. Hoje, na luta pela sobrevivência, todo mundo quer engolir um ao outro, tornando tudo mais complicado.

CORE-PE – Qual sua maior frustração e a sua maior realização dentro da profissão?

Sr. Barbosa – Frustração eu não tive nenhuma. Decepções, algumas. À medida que vamos conhecendo as pessoas, vamos descobrindo que clientes podem ser considerados amigos e quais são os que se relacionam apenas comercialmente. Alguns dos quais dei a mão, dei crédito, quando estabilizaram e ficaram numa situação boa me ignoraram, essa é minha decepção. E a minha maior realização é estar até hoje, aos 73 anos de idade, trabalhando, em plena atividade. É como costume dizer, nunca joguei na Seleção Brasileira mas também nunca joguei no Íbis.

CORE-PE – Confecção é uma área que segue muitas tendências, é importante,

dentro de seu trabalho, acompanhar o que está acontecendo na moda?

Sr. Barbosa – Todo representante de confecção tem de acompanhar e ficar sabendo das tendências, que, antigamente, chegavam atrasadas aqui na nossa região, agora, com o advento da Internet, dá para saber na hora o que está acontecendo na moda em todo o mundo.

CORE-PE – Em relação a sua atuação em outros estados, existe alguma dificuldade de penetração em outros mercados?

Sr. Barbosa – Por incrível que pareça, vendo melhor em Maceió do que em Recife. O meu segmento possui uma grande concorrência aqui na capital. Outra vantagem é atuar no interior, coisa que alguns colegas preferem. Você é bem melhor recebido em outras cidades e estados, principalmente quando se está iniciando, quando se é mais novo. No meu caso já não vejo tanta diferença porque tenho clientela fixa, já sou conhecido.

CORE-PE – Como representante que já está há muito tempo no mercado, o que tem a dizer do trabalho do CORE-PE para a categoria?

Sr. Barbosa – O CORE-PE é essencial. Eu até me sinto constrangido porque no meu ramo de atuação (confecções) existe um número muito pequeno de inscritos. Mas é como qualquer outra profissão que precisa ser registrada nos seus respectivos conselhos, como médico, engenheiro, advogado. Por que é que nós não pagamos a contribuição ao CORE-PE? Muitos só procuram o Conselho ou Sindicato quando têm algum problema. Outro grande problema é que, na nossa profissão, muitas indústrias não exigem que os representantes sejam devidamente registrados, atrapalhando a atuação do CORE-PE.

A colaboração de quem acredita na força da união

Que sentido teriam as palavras colaboração e cooperação sem que houvesse união? Seriam apenas palavras, sem nenhum valor real. Assim também seriam os Sindicatos sem que houvesse a contribuição sindical. Dela depende a sua manutenção, sem essa eles não existiriam ou, pelo menos, não durariam muito tempo.

A contribuição sindical foi estabelecida com o propósito de assegurar a plena atividade dos Sindicatos, é um imposto com finalidade bem definida e que beneficia seus contribuintes, afinal, as atividades realizadas pelo Sindicato visam o benefício das categorias representadas. Uma tarifa pré-estabelecida pelo Governo e que objetiva não ser abusiva, que depende da receita de cada um sem que isso onere exageradamente o contribuinte.

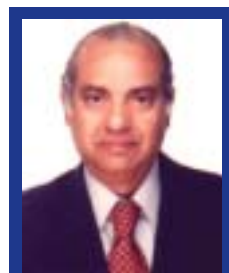
Sem os Sindicatos como poderíamos lutar pelos nossos direitos de trabalhadores e garantir melhores condições de trabalho? Essa é uma relação de interdependência que envolve Sindicatos, contribuição sindical e profissionais. Você, Representante, conhece bem as dificuldades da falta de reconhecimento, sabe como é complicado trabalhar numa situação não regularizada na qual não existe uma preocupação com a representatividade da categoria. É preciso contar com um apoio efetivo, pronto a ajudar sempre, em qualquer situação, por isso a existência dos Sindicatos.

Agora que você sabe o valor da união não deixe de contribuir e cooperar mantendo em dia sua contribuição.



SIRCÓPE
Sindicato Representantes Comerciais
do Estado de Pernambuco

Redução de comissão e de Zona de trabalho pelo representado – ORIENTAÇÃO.



ROSEO LEITE CARTAXO
Consultor Jurídico/CORE-PE.

Neste número do nosso informativo vamos tratar de assunto de relevante interesse para a classe dos Representantes Comerciais – a diminuição de comissão e de zona de trabalho efetivada pelo representado.

Afinal, pode ou não o Representante Comercial discordar do representado pela alteração contratual efetivada de forma unilateral?

A pergunta se impõe, mormente porque se sabe que muitos representantes ficam impossibilitados de contestarem tais alterações, motivados pelo receio de ter os seus contratos rescindidos. É verdade. O assunto é sério e merece uma maior e melhor reflexão.

A Lei nº 4886/65 alterada pela Lei 8420/92 que regulam as atividades dos Representantes Comerciais estatui que o profissional pede pleitear a rescisão do contrato por JUSTA CAUSA, porém, detalhes devem ser observados. Todavia, não é sempre de interesse do representante adotar tais

procedimentos por várias razões.

A tese que temos defendido nas inúmeras consultas sobre o procedimento ilegal e arbitrário das representadas é a de cautela, ou seja, de registrar o inconformismo do representante.

Anotadas as considerações, a presente orientação tem por finalidade esclarecer a todos os representantes comerciais, que não assinem de imediato quaisquer documentos modificativos do contrato de representação comercial em vigor, sem antes receber a orientação da Consultoria Jurídica do CORE.

Saúde é o que interessa

Implementando ainda mais os serviços e benefícios oferecidos aos seus contribuintes, o SIRCOPE está com um serviço de atendimento médico em sua sede. Funcionando desde o início dessa gestão, as especialidades oferecidas são clínica médica e ortopedia, além da realização de exames admissionais e demissionais.

Com um exclusivo consultório montado especialmente para esse fim, o SIRCOPE conta com a presteza do Dr. José Carlos Cordeiro

Júnior, médico formado pela UFPE com especialização em ortopedia e traumatologia, que é o responsável por esse departamento desde o início do projeto.

Para facilitar ainda mais o serviço a consulta pode ser marcada pelo telefone 3226.1839, nos horários das 9:00 às 12:00 e das 13:00 às 18:00, de Segunda a Sexta. A consulta será agendada de acordo com os horários e dias disponíveis.

DENÚNCIA

Preocupados com futuras complicações e, até mesmo, generalizações, convocamos os companheiros de profissão a repassar para este CORE-PE, **anonimamente**, o nome de colegas ou empresas de Representação Comercial que estejam exercendo irregularmente suas atividades. Ou seja, que estão trabalhando sem o devido registro nesta Autarquia,

prejudicando, assim, todos os que se encontram regularizados de forma devida. Essa é uma atitude de combate ao informalismo e de preservação da imagem de nossa profissão, evitando que todos sejam penalizados pela atitude errada de alguns.

Desde já agradecemos a colaboração.

BOLSA DE OPORTUNIDADE

Para começar o ano com pé direito veja as novas oportunidades que o CORE-PE oferece em seu cadastro de empresas. São mais de 80 opções de representação para ampliar os seus negócios, são muitas ofertas de produtos e empresas diferenciadas, de vários segmentos, você pode escolher a que melhor se encaixa no seu perfil. Para maiores informações ligue para (81) 3228.1411 ou mande um e-mail para corepe@veloxmail.com.br.

Empresas	Segmento
D'Ambrosio & Associados Consultoria e Desenvolvimento Empresarial	Área Química; Cutelaria; Área Mecânica; Produtos Eletrônicos; Explosivos; Resíduos; convênios
Maxcor Indústria de Rótulos e Etiquetas	Rótulos e Etiquetas
Airsize	Geradores de Oxigênio e Nitrogênio
MT4 Tecnologia	Informática (Soluções de TI)
Grupo Dema	Material de Construção
Qualijet	Codificação de produtos industrializados perecíveis e/ou impressoras a jato de tinta.
Iope Instrumentos de precisão Ltda.	Calibração (Termometro, termopares, termoresistências, fios e cabos de extensão, de sinal, de controle).
Dragon Import & Export Ltda.	Agenciamento de Imp e Exp Brasil/Ásia
Policontrol Instrumentos controle ambiental Ind. Com Ltda.	Aducaional
Indústria Rigina Mecânica	Auto-Peças
Kapazi Distribuidora de Capachos Ltda	Capachos
Marumby Bombas	Material de construção
Variete Poltronas e Sofás	Móveis
Costa Cadore Confecções Ltda	Confecções
Paulo D. Bordini (Latorre)	Consumo Doméstico e Pessoal.
Paulo Wanderley dos Santos (granmarp)	Auto Peças (Bombas de Óleo)
Madreus Jeanswear	Jeanswear
Indústria e Comércio de Confecções Mayeane.	Malharia (Roupas em tricot)
Pontinho Doce Embalagens Ltda	Embalagens Plásticas em PVC, PS e PET
Prodial Distribuidora	Cigarros

Tecnoauto – Feira Internacional de Serviços, Peças, Acessórios e Abastecimento Automotivo
31 de Março a 04 de Abril de 2004

Linhas de prod. e/ou serv.: novidades em tecnologia automotiva, lançamentos nacionais e internacionais em autopeças e acessórios para automóveis

Local: CENTRO DE EXPOSIÇÕES IMIGRANTES – SÃO PAULO – SP
www.tecnoauto.com.br
info@tecnoauto.com.br

Feicon Mármore e Granitos – Feira Internacional da Indústria da Construção
13 a 17 de Abril de 2004

Linhas de prod. e/ou serv.: novidades no segmento da construção, lançamentos de acabamentos em mármore e granitos para decoração e construção

Local: PARQUE DO ANHEMBI
SÃO PAULO – SP
www.feicon.com.br
info@feicon.com.br

TEXBRASIL FENIT-Primavera/Verão – Feira Internacional da Indústria Têxtil
29 de Junho a 02 de Julho de 2004

Linhas de prod. e/ou serv.: os mais recentes lançamentos e criações do mundo da moda para primavera/verão, todos os segmentos de confecções: infantil, feminino e masculino

Local: PARQUE DO ANHEMBI
SÃO PAULO – SP
www.fenit.com.br
info@fenit.com.br



O Jornal do CORE-PE é o informativo bimestral do Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Pernambuco.

CORE-PE - Estrada dos Remédios, 2140 - Madalena, Recife-PE - CEP: 50750-000. Fone: (81) 3228.1411 / Fax: (81) 3228.1496. Site: www.core-pe.org.br / e-mail: corepe@veloxmail.com.br

Presidente - Fernando José da Costa
Diretor-tesoureiro - Severino Nascimento Cunha
Diretor-secretário - Mário Costa Carvalho
Diretor-suplente - Edson Ferreira da Silva
Conselheiros - Gilvan de Antonio H. S. de Moraes; Gilvar Calado Ribeiro; José Jesús Bonora; Nelson dos Santos Silva; Sebastião Leite de Aguiar; José Ramon Pipa Ferreira; Ivo Alberto Cerdeira Rebelo; Adilson Lima de Azevedo Lira

Tiragem: 4.000 exemplares / Edição: Fernando José da Costa - Presidente CORE-PE/ Projeto Gráfico, Diagramação e Redação: CQueiroz Comunicação (81) 3429.5846.

Para receber gratuitamente este jornal na sua empresa, cadastre-se através do e-mail corepe@veloxmail.com.br