



SIRCOPE COMEMORA 60 ANOS DE FUNDAÇÃO



Severino Cunha, presidente do SIRCOPE (à esquerda), recebe o diploma pelas mãos de Antônio de Aquino, presidente do Clube Caxangá Ágape (ao centro)

O SINDICATO DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS E EMPRESAS DE REPRESENTAÇÕES COMERCIAIS DE PERNAMBUCO comemorou, no dia 30 de julho, a passagem dos seus sessenta anos de existência. O evento aconteceu no salão reservado do restaurante Spettus da Av. Agamenon Magalhães, reunindo, aproximadamente, cento e cinquenta pessoas, com um almoço de muita

homagem ao aniversariante, tendo o seu presidente, Sr. ANTÔNIO DE AQUINO, em nome de sua diretoria, outorgado um diploma de reconhecimento pelo que representa o SIRCOPE, para a categoria dos Representantes Comerciais e a sociedade econômica como um todo.

Seguindo-se a homenagem, o Presidente do Clube Caxangá Ágape, SR. ANTÔNIO DE AQUINO, convocou para



Convidados presentes no restaurante Spettus



Mesa recepcionadora no almoço de homenagem

descontração.

Na oportunidade, o tradicional Clube Caxangá Ágape, composto por destacadas personalidades da sociedade empresarial, política e intelectual do Estado de Pernambuco, prestou significativa

compor a mesa recepcionadora o Sr. SEVERINO NASCIMENTO CUNHA, Presidente do SIRCOPE, Sr. FERNANDO JOSÉ DA COSTA, Presidente do CORE-PE – Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Pernambuco, e os ilustres convidados do SIRCOPE: Dr. JOSIAS

ALBUQUERQUE – Presidente da FECOMÉRCIO, SESC e SENAC, Sr. JOSÉ TARCÍSIO – Presidente da FEAMEPE, Dr. MARIO BELTRÃO – Presidente da ASSIMPRA, o Deputado Estadual MANOEL FERREIRA, e os principais Diretores do Caxangá Ágape.

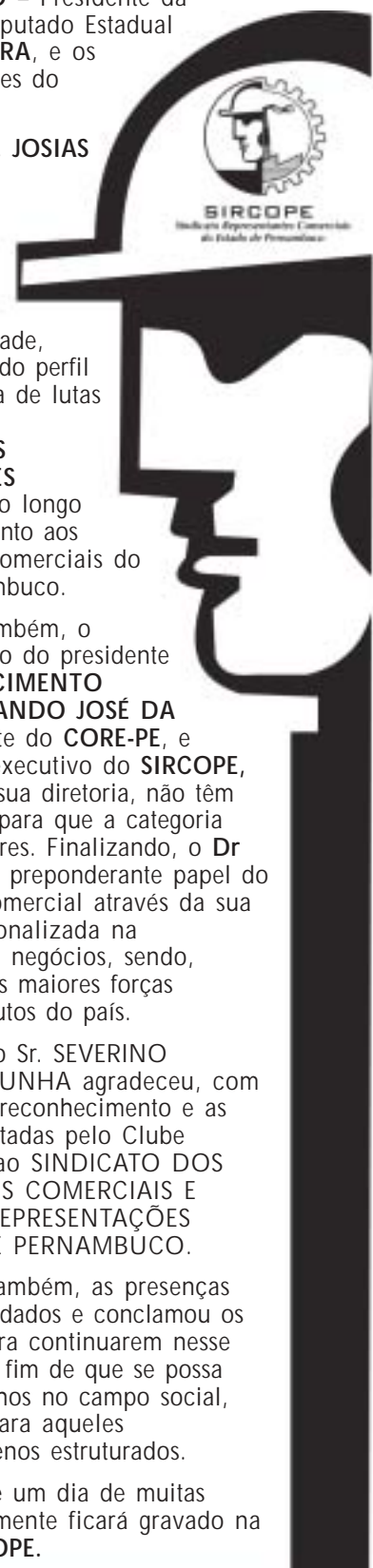
Coube ao Dr. JOSIAS ALBUQUERQUE Presidente da FECOMÉRCIO, fazer a saudação à entidade aniversariante, que na oportunidade, traçou um profundo perfil acerca da história de lutas e conquistas do SINDICATO DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS, ao longo desses 60 anos junto aos Representantes Comerciais do Estado de Pernambuco.

Destacou, também, o abnegado trabalho do presidente SEVERINO NASCIMENTO CUNHA e FERNANDO JOSÉ DA COSTA, Presidente do CORE-PE, e também diretor executivo do SIRCOPE, que, juntos com sua diretoria, não têm medido esforços para que a categoria tenha dias melhores. Finalizando, o Dr JOSIAS exaltou o preponderante papel do Representante Comercial através da sua atuação institucionalizada na intermediação de negócios, sendo, portanto, uma das maiores forças geradoras de tributos do país.

Encerrando, o Sr. SEVERINO NASCIMENTO CUNHA agradeceu, com certa emoção, o reconhecimento e as homenagens prestadas pelo Clube Caxangá Ágape ao SINDICATO DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS E EMPRESAS DE REPRESENTAÇÕES COMERCIAIS DE PERNAMBUCO.

Agradeceu, também, as presenças dos ilustres convidados e conclamou os companheiros para continuarem nesse fraternal apoio, a fim de que se possa ampliar os trabalhos no campo social, principalmente para aqueles companheiros menos estruturados.

Foi realmente um dia de muitas emoções e certamente ficará gravado na história do SIRCOPE.





José Tarcísio da Silva, presidente da Federação das Associações de Micro e Pequenas Empresas de Pernambuco (Feamepe) e da Confederação Nacional das Entidades de Micro e Pequenas Empresas de Comércio e Serviços (Conempec), esclarece algumas questões que têm causado mudanças na vida dos microempresários, como INSS e novo Código Civil, como também fala sobre crescimento econômico.

Quais os reflexos do novo Código Civil em uma microempresa de representação comercial?

De modo geral, negativa. Apesar de os juristas afirmarem que esse novo Código Civil tem como referência a microempresa, nessa legislação permanece o que a microempresa já conseguiu, como o SIMPLES e o tratamento diferenciado. Alguns itens nesse Código, ao meu ver, precisam ser rediscutidos. Como exemplos, cito o fato de a microempresa limitada familiar, no caso de cônjuges, precisar ser solvida e a necessidade da publicação de jornais de circulação do balancete anual da microempresa. Portanto, há uma mudança na vida desses empresários.

Segundo o presidente Lula, o 2º semestre será marcado pela volta do crescimento econômico. O que o sr. acha disso?

Até o primeiro semestre, houve muitas reuniões e discussões em Brasília. Hoje existe o Fórum Permanente das Microempresas e as de Pequeno Porte, onde faço parte da coordenação



do comitê de Formação e Capacitação Empreendedora. Através de dois parlamentares, apresentamos quatro emendas a respeito da questão tributária, para corrigir alguns artigos que se relacionam com a microempresa. Estão sendo discutidas novas linhas de crédito e já existe o cartão empresarial do BNDS. Esses e muitos outros trabalhos estão sendo construídos em plena sintonia com o Governo. Portanto, acredito na boa vontade do novo Governo, principalmente a respeito das microempresas.

Em relação às novas regras do INSS quanto ao recolhimento de Autônomos (agora realizado por seus clientes), qual a opinião do sr. a respeito disso?

Sempre discordei e continuo discordando disso. Trata-se de uma maneira para forçar o registro da carteira de trabalho sem fazer uma mudança na legislação trabalhista. Penso que, para

diminuir a informalidade, o Governo precisaria fazer uma reforma trabalhista, acima de tudo, criando atrativos, e não impostos para obter a formalidade. Então, é necessário que, tanto a reforma trabalhista, como essa questão do INSS precisam ser discutidas por toda a sociedade, pois não é um ou dois empresários atingidos, mas todos os brasileiros.

CORE-PE capacita seus funcionários

Funcionários do CORE-PE em alta



Trabalhar o potencial de seus funcionários, entendendo-os como cidadãos de uma comunidade empresarial, é essencial para o crescimento das instituições. O Core-PE mostrou, mais uma vez, esse sentimento empreendedor e humano, realizando uma importante capacitação de sua equipe de trabalho. Liderados pela professora Inalda Maria Nogueira Correa, especializada em dinâmica de grupos e pós-graduada em Gestão da Capacidade Humana nas Organizações, os presentes assistiram as aulas cujo tema foi o Desenvolvimento do Potencial Humano nas Organizações. Os aspectos do tema apresentado proporcionaram aos funcionários um aprendizado maior no âmbito das relações interpessoais e um comprometimento maior a respeito do trabalho coletivo. Foram momentos de coleguismo e extrema confiança nas palavras da profissional, além de momentos descontraídos ideais para a fácil absorção de informações. Houve cantos de parabéns pelo aniversário de João Paulino, área de cobrança do CORE-PE, e para Maria Regina, da tesouraria. O CORE-PE está de mãos dadas com seus funcionários, cujo trabalho deve-se ao grande comprometimento do presidente do CORE-PE, Fernando José da Costa.



Como ser representante comercial?

Desde criança, aprendemos a encarar o grande palco da vida de cabeça erguida, ou outros mais espertos roubam a cena. A atividade de representação comercial não é muito diferente do cotidiano. Esse profissional é, de fato, um vendedor, cujo trabalho consiste em envolver as pessoas em relacionamentos de amizade e confiança através de uma boa comunicação e trabalhos ágeis que ofereçam resultados positivos. Para você que inicia esta profissão e sonha em ser reconhecido no mercado, preste bem atenção e comece bem:

- Inicie seu trabalho procurando estar bem consigo mesmo, agradando o cliente através de seu bom humor e das informações de que você adquiriu sobre ele.
- Com esse bom tratamento, você está sujeito a ser indicado para outros clientes.
- Acredite bastante no produto ou serviço que você propõe que seu cliente compre.
- Aprenda, através da observação, como seus concorrentes trabalham,

sendo flexível com seus meios de contato com os clientes.

- Fuja da rotina e procure locais que ofereçam listas de possíveis clientes.
- Para finalizar esses pontos básicos, um ponto importante: faça sua propaganda para familiares, amigos, inimigos, motorista de táxi, entregador de jornais etc.



EDITORIAL

Expectativa no futuro



A sobrevivência hoje, para mim, depende da adaptação ao novo cenário internacional e brasileiro em que vivemos, seja na vida pessoal, ou no mundo empresarial. Presenciamos ameaças pelo mundo e estes fatos assustam a qualquer um que, em sã consciência, gostaria de que as diferenças fossem resolvidas com o diálogo e a tolerância. Há quem defenda a guerra como possibilidade de geração de negócios. Todavia, se esta tese tiver fundo de verdade, o custo é muito alto para a maioria das populações. No Brasil, aparentemente longe dos conflitos, vivemos uma realidade diferente. Sofremos também com os reflexos dos distúrbios mundiais, especialmente em nossa região Nordeste onde o poder aquisitivo está muito aquém das regiões Sul e Sudeste. Contudo, tentamos nos adaptar a esse momento com trabalho e perseverança. O controle do déficit público, da inflação e da reorganização da estrutura administrativa do País abre espaço para as empresas refazerem seus objetivos. Minha esperança, neste momento, vai mais longe: espero que tudo isto que estou vislumbrando na economia seja definitivo, já que de outras vezes não passou de engodo.

Fernando Costa
Presidente do CORE-PE

Novo Código Civil SOCIEDADE ENTRE CÔNJUGES

NCC interfere em sociedades entre cônjuges

Certo dia, Paulo e Cláudia resolvem casar em regime da comunhão universal de bens. Mais tarde, abrem uma microempresa de representação comercial, onde são sócios, prosperando a cada ano. Pois bem, com o novo Código Civil, muita coisa vai alterar nessa e em muitas outras sociedades entre cônjuges. Com o Código novo, o casal está obrigado a escolher uma entre três opções: 1. Modificar o regime da comunhão universal para o da comunhão parcial de bens, através de um juiz encarregado de avaliar o caso. Ou seja, através dessa recente norma, cônjuges em comunhão universal ou separação total estão coibidos de formar ou continuar uma sociedade. Apenas os casais em regime da comunhão parcial de bens estão livres das mudanças formais. 2. Outra opção para Paulo e sua esposa consiste no

desligamento da empresa por parte de algum dos dois, conforme dita o novo preceito. 3. Uma última opção é a refutação da ordem da lei à espera da possível ineficácia da sociedade conjugal. Enfim, o novo Código Civil traz bruscas transformações para a sociedade entre cônjuges, com a intenção de evitar ações fraudulentas. No entanto, essa legislação desestabiliza projetos de vida e abre espaço para a existência de "laranjas" (uma vez que, com a saída de algum dos



cônjuges da sociedade, um terceiro deverá adentrar-se). Até 11 de janeiro de 2004, milhares de casais terão feito uma dessas três opções, ou os ditames da lei entrarão em cena.



ASSESSORIA JURÍDICA

O Representante Comercial tem direito à indenização por justo motivo?

Diariamente, recebemos consultas, principalmente de Pessoas Jurídicas, perguntando se, efetivamente, o Representante Comercial Pessoa Física ou Jurídica tem direito à indenização na ocorrência da rescisão da representação comercial, quer por iniciativa do representante ou do representado. O direito à indenização pelo Representante Comercial é pacífico e não comporta nenhuma dúvida. Não somente as pessoas jurídicas, como também as pessoas físicas que exerçam a representação comercial têm direito à indenização, em conformidade com o que indica os artigos 27 e 36 das Leis de nº 4.886/65 e 8.420/92.

A indenização é devida quando o vínculo existente entre o Representante Comercial e a representada é rompido, tanto na hipótese da existência de contrato escrito ou verbal. Também, tem direito o Representante Comercial a requerer o pagamento da indenização, quando ele, por justo motivo, promove a rescisão do contrato de representação, ou seja, faz entrega da representação comercial ao representado por não mais lhe interessar. A Lei dá guarida ao representante. Exposto o caso, alertamos os representantes comerciais a procurarem a Consultoria Jurídica do CORE-PE para análise e orientação de cada caso.

Dr. Róseo Leite Cartaxo
Assessor Jurídico do CORE-PE



HISTÓRIA DE VENDEDOR

1976. Eu trabalhava como auxiliar no Depto. de Planejamento Comercial da Philips Eletrônica do Nordeste, em Recife, quando recebemos uma carta de um potencial cliente da cidade de Granito, no sertão pernambucano. A missiva trazia, em papel timbrado da Eletrônica Libogen, várias solicitações sobre equipamentos de telefonia privada, além da solicitação de pessoal para avaliar sua empresa para possível representante da Philips na região. Sem infraestrutura alguma naquela época, fui o escolhido para a grande aventura. 800 quilômetros percorridos, ninguém sabia da existência da Eletrônica Libogen em Granito. Paramos em um bar a fim de tomar umas. Já tínhamos bebido um pouco quando um moreno simpático e bem vestido nos perguntou se éramos da Philips. Foi uma alegria instantânea. Todos sentados, o sujeito se pôs a falar e revelou o inesperado. Seu nome era Severino, mais conhecido como Negobiu, mas era analfabeto e sem empresa ou emprego algum. Na realidade, fez uma aposta com seus amigos de que a Philips mandaria alguém, caso houvesse um pedido, pois tinham comentado sobre o tamanho da empresa no mercado. Surpreso, ainda soube que as letras do apelido Negobiu foram invertidas, obtendo-se Libogen. Contente, Severino afirmou que havia ganhado a aposta e pagaria uma rodada de cachaça para todo mundo.

E você? Divida conosco uma história inusitada que tenha acontecido em sua vida profissional. O espaço está aberto. Basta enviá-la para o e-mail: core-pe@hotlink.com.br

NOSSO MERCADO

A classe dos autônomos anda deveras insatisfeita com a Medida Provisória nº 83 e a Instrução Normativa 87. Através das duas normas, aqueles empresários, incluindo os representantes comerciais, devem informar a seus clientes a obrigação de serem descontados 11% do seu pagamento para a contribuição de INSS. Anteriormente, os próprios donos de empresa faziam diretamente o recolhimento do tributo. Até aqui, tudo bem. No entanto, há uma falha de operacionalização nesta legislação, como dizem alguns juristas e muitos autônomos prejudicados. O fato é que o limite

Autônomos x INSS

do recolhimento por parte dos clientes não é formalmente acordado. Isto é, muitos clientes contribuem o INSS em nome do empresário, ultrapassando o teto estipulado pelo Governo (11% R\$ 1.561,56, ou seja, R\$ 171,77), o que resulta em perdas para o autônomo e recai diretamente sobre os lucros mensais. Pretende-se promover ações judiciais contra a contribuição previdenciária, onde sua modificação estaria baseada na concepção de inconstitucionalidade. Há a esperança de que, pelo menos nessa questão, a sociedade se una a fim de alcançar um objetivo comum à maioria.

VISITE O SITE DO CORE-PE:

<http://www.core-pe.org.br>

O SITE DO REPRESENTANTE
COMERCIAL DE PERNAMBUCO

O que é a osteoporose?

Osteoporose consiste basicamente na perda da massa óssea, deixando os ossos mais delgados e quebradiços. Caso não tratada pode levar a fraturas por traumatismos mínimos. O início da perda óssea é em torno dos 35 anos, na maioria das mulheres, e pode levar anos. Em geral a mulher descobre a doença quando sofre uma fratura, devido a um trauma de pequena intensidade. Dores ósseas, principalmente na coluna, também são comuns, levando à dificuldade nas atividades corriqueiras. É natural que nossos ossos fiquem mais frágeis com o passar dos anos. No entanto, alguns fatores são

predisponentes para o desenvolvimento da doença. Além da menopausa e do sedentarismo, o fumo e o álcool também podem levar a uma dificuldade na manutenção de um osso saudável. Uma dieta pobre em cálcio, como ausência de leite e derivados, verduras e legumes frescos, diminuem a matéria-prima do osso. Mulheres com histórico de osteoporose na família, doenças hepáticas e da glândula tireóide, bem como o uso de corticóides, devem ficar atentas a qualquer indício da doença. Procure um especialista logo aos primeiros sintomas da doença a fim de evitar consequências futuras.

Dr. José Carlos M. Cordeiro
Clínico-geral do Sircope

BOLSA DE OPORTUNIDADE



Se você procura novas representações, confira as ótimas ofertas que o CORE-PE selecionou para você e muito boa sorte. Para mais informações sobre essas oportunidades e também para conhecer outras ofertas de representações, entre em contato com o CORE-PE pelo fone: (81) 3228.1411, ou pelo e-mail: core-pe@hotmail.com.br

Cadastro	Segmento
Semp Toshiba Informática Ltda	Equipamentos de Informática (Computadores e Notebooks)
Adecal Indústria Química Ltda	Adesivos Industriais (Cola) Ind Alimentícia, embalagens etc
Adesur Comércio de Adesivos Ltda	Ferragens, Material de construção
X2 Américas	Pet Shop, Clínicas veterinárias, supermercados, atacadistas
Amazon Paper	Gênero Alim (Poupa de açai, Farinha banana, Linha papel fibra de Curaua, deriv. de fibra de coco.
Frifomor Ind e Com e Genarex Controles Gerais Ind e Com Ltda	Filtros plágua, Equip Apícolas, tanques de resfriamento de leite, lavadoras de roupas, formochurrasqueiras.
Sacoplas Ltda	Embalagens Plásticas
Metalúrgica Brião Ltda	Metalúrgica
Pentak Comércio Internacional Ltda	Subcoberturas p/teclados
Novais Sousa Ltda	Confecções (Moda Íntima e Moda Praia)
Vida Verde Ind de Produtos p/Jardinagem Ltda.	Produtos Plásticos (Jardinagem e Utensílios Domésticos)
Rodher Indústria e Comércio Ltda	Confecções (Moda Feminina)
MS Produtos Químicos	Material de construção
Sinaful Colors	Cosméticos (Maquiagem e esmaltes importados dos EUA)
Elania Cauduro- Fercau	Material Esportivo
Guaranergy Ind. e Com de Bebidas Ltda	Bebida Natural não alcoólica (New Zap) Lançamento no mercado
Olisoni Indústria e Comércio Ltda	Peças em metal p/ confecções
EAP Indústria e Comércio	Linha Automotiva (Economizadores de Combustíveis) e Cosméticos
Fine de Lótus Indústria e Comércio Ltda	Incensos em varetas e em tabletes e essencias p/ aromatização de ambientes
Veda Vaso	Material de construção (Vedantes)
Credicheck Consultoria de crédito	Soluções p/ gestão de riscos e inadimplência Financeira
Indústria Nacional de Equipamentos p/Limpeza - Mopsul	Equipamentos p/limpeza
Realcar Veículos e Peças Ltda	Auto Peças (IGM e mais 27 linhas)
Unicenter Comercial Ltda	Embreagens e Freios Industriais, Discos de fricção e componentes p/ transm. máquinas

AVISO

CORE-PE envia último aviso de cobrança da anuidade de 2003.

No final de julho, o CORE-PE enviou os boletos bancários referentes ao 2º aviso de cobrança da anuidade de 2003, com vencimento para 29/08/2003, para todos os inadimplentes com a referida.

Lembrando que, após o vencimento, os inadimplentes serão negativados no CDL/SPC, como

também no CADIN (Cadastro Informativos de Créditos não Quitados do Setor Público Federal), e ainda remetidos à Dívida Ativa para a promoção de ações judiciais, tudo em conformidade com a Legislação vigente.

Waldemir Guedes
Assessor Presidência

Agende-se!

COSMOPROF COSMÉTICA - FEIRA INTL. DA BELEZA

12 a 15 de Setembro

Linhas de prod. e/ou serv. empresas dos segmentos de perfumes, produtos cosméticos, mobiliários e equipamentos para clínicas e salões de beleza, matérias primas, embalagens e acessórios.

Local: PAVILHÃO DE EXPOSIÇÕES DO ANHEMBI

ALCANTARA MACHADO FEIRAS DE NEGÓCIOS LTDA.

SÃO PAULO - SP

Fone: 11 3829 9111

Site: www.cosmoprofcosmetica.com.br

FEIRA NACIONAL DE MÓVEIS

18 a 21 de Setembro

Linhas de prod. e/ou serv.: móveis em geral Local: CENTRO DE CONVENÇÕES DE PERNAMBUCO

RECIFE - PE

Fone: 81 3471 5106

E-mail: sindical@fiep.org.br

EXPOCON - VI FEIRA DE FORNECEDORES DA CONSTRUÇÃO CIVIL

25 a 28 de Setembro

Linhas de prod. e/ou serv.: máquinas, equipamentos, produtos, tecnologias e serviços utilizados pelo setor da construção civil.

Local: CENTRO DE EXPOSIÇÕES DE CURITIBA - PQ. BARIGUI

CURITIBA - PR

Fone: 41 - 335-3377

Site: www.diretriz.com.br



O Jornal do CORE-PE é o informativo bimestral do Conselho Regional dos Representantes Comerciais de Pernambuco.

CORE-PE - Estrada dos Remédios, 2140 - Madalena, Recife-PE - CEP: 50750-000. Fone: (81) 3228.1411 / Fax: (81) 3228.1496. Site: www.core-pe.org.br / e-mail: core-pe@hotmail.com.br

Presidente - Fernando José da Costa
Diretor Tesoureiro - Severino Nascimento Cunha
Diretor Secretário - Mário Costa Carvalho
Diretor Suplente - Edson Ferreira da Silva
Conselheiros - Gilvan de Antonio H. S. de Moraes; Gilvar Calado Ribeiro; José Jesus Bonora; Nelson dos Santos Silva; Sebastião Leite de Aguiar; José Ramon Pipa Ferreira; Ivo Alberto Cerdeira Rebelo; Adilson Lima de Azevedo Lira

Tiragem: 4.000 exemplares / Gráfica: AGN Gráfica / Edição: Fernando José da Costa - Presidente / Jornalista Responsável: Gustavo C. Alves (DRT: 2264) / Projeto Gráfico, Diagramação e Redação: CQueiroz Comunicação (81) 3429.5846

Para receber gratuitamente este jornal na sua empresa, cadastre-se através do e-mail core-pe@hotmail.com.br